

Unser Mandant ist seit mehr als 50 Jahren ein erfolgreiches Tochterunternehmen innerhalb einer Unternehmensgruppe in Stiftungseigentum für den Werkzeugmaschinenbau und gilt als Hidden Champion und Technologieführer im hochautomatisierten Sondermaschinen- und Automatisierungsanlagenbau. Mit rund 220 Mitarbeitern erzielt das Unternehmen weltweit einen Umsatz von ca. 60 Mio. Euro. Das Leistungsspektrum umfasst die gesamte Wertschöpfungskette von der Beratung bis zur Erstellung kompletter Anlagen und einem werteerhaltenden Service. Die renommierte Kundenbasis des Unternehmens befindet sich zu mehr als 30 % außerhalb Europas. Durch innovative Technik im Bereich der komplexen Automatisierungslösungen verschafft das Unternehmen seinen Kunden nachhaltige Wettbewerbsvorteile und sieht langfristige partnerschaftliche Beziehungen zu Kunden und Mitarbeitern sowie eine konstruktive Unternehmenskultur als wesentliche Bestandteile seines Erfolges. Der Stelleninhaber trägt zusammen mit dem CFO die unternehmerische Gesamtverantwortung, ist direkt verantwortlich für Vertrieb, Marketing, Operations, Konstruktion und Entwicklung und berichtet an den CEO der Muttergesellschaft.

Hidden Champion für Automatisierungslösungen - 60 Mio. € Umsatz - 220 MA

Chief Executive Officer (CEO) (m/w/d)

Vertriebsorientierter, technisch geprägter General Manager

Nach der Hochschulausbildung im Maschinen- oder Anlagenbau, der Verfahrenstechnik bzw. des Wirtschaftsingenieurwesens haben Sie breite internationale TOP-Führungserfahrung mit P&L-Verantwortung im Maschinen- und Anlagenbau gesammelt, idealerweise aus dem Bereich des Werkzeugmaschinenbaus mit dem Schwerpunkt in Automatisierungstechnik und nachweislich herausragende Ergebnisse erzielt. Sie verfügen über profunde Erfahrung in der Neuentwicklung und im internationalen Projektgeschäft mit Abschlussicherheit insbesondere in Bezug auf die Märkte in China und Amerika. Zu Ihren Aufgabenschwerpunkten zählen u. a. der Ausbau und die Sicherstellung der Innovationsfähigkeit und -geschwindigkeit in einem sich schnell weiterentwickelnden Markt durch die Erarbeitung einer technologischen Roadmap mit klaren Milestones (time and costs). Darüber hinaus sind Sie verantwortlich für die Überprüfung und Professionalisierung des Auftrags-, Entwicklungs- und Projektmanagements, die Sicherstellung der Prozessfähigkeit der Produkte, die Optimierung der Wertschöpfungskette sowie für die Entwicklung bestehender und die Erschließung neuer Märkte. Standort: Im Einzugsgebiet einer Großstadt im Süden Deutschlands mit hohem Freizeitwert. Der Reiz der Aufgabenstellung liegt in der Herausforderung und Gelegenheit, an entscheidender Position eines erfolgreichen deutschen „High-Tech“-Unternehmens zukunftsweisend die Weiterentwicklung zu gestalten und zu verantworten. Wenn Sie sich angesprochen fühlen, sollten Sie Kontakt zu uns aufnehmen. Das gilt auch für entsprechend qualifizierte Damen und Herren, die in absehbarer Zeit für diese Aufgabe nicht zur Verfügung stehen, jedoch einen Gedankenaustausch mit uns begrüßen würden. Bitte beziehen Sie sich bei Ihrer Bewerbung auf die Referenznummer PÜ19227MGEh.



EXECUTIVE CONSULTANTS

MARKUS GEHRT - JÜRGEN PÜTTER

Rochus Mummert Executive Consultants Hamburg GmbH
ABC-Straße 10, 20354 Hamburg, Tel.: 040 - 35 96 311-20
E-Mail: Gehrt@RochusMummert.com, www.rochusmummert.com