

Der vor über 60 Jahren gegründete Hidden Champion ist als besonders innovative, stark expansive Familien-Unternehmensgruppe der weltmarktführende Anbieter von Lösungen für die elektrische Connectivity und erzielt mit ca. 4.500 Mitarbeitern weltweit einen Umsatz von ca. 1,4 Mrd. Euro. Das Portfolio umfasst das komplette Spektrum der Connectivity von Kabeln und hochflexiblen Leitungen, über die Verbindungstechnik bis hin zu komplett integrierten Verbindungslösungen. Das Unternehmen bietet kundenindividuelle Systemlösungen für den Maschinenbau, die Automatisierungstechnik und Robotik sowie die Lebensmittelindustrie, den Energiesektor und die Mobilität. Qualität, umfassendes Branchen- und Anwendungsverständnis sowie exzellenter Kundenservice sind die erfolgsbestimmenden Markenzeichen. Die Ausrichtung an den Kundenbedürfnissen, wirtschaftliche Unabhängigkeit, die langfristige Orientierung eines Familienunternehmens und eine hohe Innovativität sind die Werte, die das Leitbild dieser Unternehmensgruppe prägen. Die Landesgesellschaft in Italien ist eine funktional eigenständige Gesellschaft und erzielt mit ca. 120 Mitarbeitern einen profitablen Umsatz von ca. 30 Mio. Euro. Die zur Disposition stehende Aufgabe stellt eine Schlüsselfunktion für den zukünftigen Erfolg des Unternehmens, der Produktgruppe und der eigenen Marke der Gesellschaft dar. Der Stelleninhaber führt das Unternehmen mit voller Gewinn- und Verlustverantwortung und berichtet an den CTO der Muttergesellschaft. Zur Erfüllung seiner Aufgaben steht ihm ein kompetentes und leistungsfähiges Managementteam zur Seite.

International führende Unternehmensgruppe der innovativen elektrischen
Verbindungstechnologie – 1,4 Mrd. EUR Umsatz – 4.500 MA

Geschäftsführer Italien (m/w/d)

Unternehmerisch und interkulturell geprägter General Manager mit klarem
Ergebnisbezug und Vertriebsleidenschaft

Wir suchen die hochschulausgebildete, marktnahe Ingenieurpersönlichkeit der Elektrotechnik/der Automatisierungstechnik/des Maschinen- und Anlagenbaus oder des Wirtschaftsingenieurwesens mit einer den Anforderungen dieser unternehmerischen Aufgabe entsprechenden kaufmännischen/General Management Zusatzqualifikation. Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung als Generalist in der Führung von eigenverantwortlichen Unternehmensbereichen oder Sparten mit P&L-Verantwortung in Italien bei namenhaften Herstellern des größeren Mittelstandes, idealerweise aus dem Bereich Connectivity, Kabel, Elektrotechnik, Steuerungstechnik, Automatisierungstechnik oder Automobilzulieferung mit nachweislich herausragenden Ergebnissen. Tiefgreifendes, auf Erfahrung basierendes Verständnis der Führungs-, Unternehmens- und Geschäftskultur Italiens und umfangreiche Erfahrungen im internationalen B2B-Vertrieb und der Geschäftsentwicklung im Umfeld technisch anspruchsvoller Produkte/Lösungen sind Voraussetzung. Erfahrungen in der Entwicklung, Herstellung und der Lieferung von volumenintensiven, technischen Produkten runden Ihr Profil ab. Ihre Aufgabenschwerpunkte sind unter anderem die Erarbeitung und Umsetzung der aus der Gruppenstrategie abgeleiteten Maßnahmen in einer Roadmap mit klaren Milestones, langfristige Ausrichtung und operative Führung des Unternehmens, die Gestaltung einer modernen Führungs- und Leistungskultur sowie einer Personalentwicklung, die den notwendigen permanenten Innovationsprozess unterstützt und den Bedarf - insbesondere für Nachwuchskräfte und Talente - abdeckt. Darüber hinaus optimieren und modernisieren Sie die Wertschöpfungsprozesse, schaffen effiziente Strukturen und erreichen operative Exzellenz durch den Einsatz von Lean Management-Methoden. Eine der Aufgabe entsprechende Reisebereitschaft sowie verhandlungssichere Englisch- und Italienischkenntnisse sind Voraussetzung. Standort: Italien. Der unternehmerischen, interkulturell erfahrenen Führungspersönlichkeit bietet sich die Gelegenheit, das Unternehmen mit viel Handlungsspielraum und dem Rückhalt einer der erfolgreichsten deutschen Unternehmensgruppen in seiner Branche weiterzuentwickeln und zu prägen. Wenn Sie sich angesprochen fühlen, sollten Sie Kontakt zu uns aufnehmen. Bitte beziehen Sie sich bei Ihrer Bewerbung auf die Referenznummer MGE19230h.



EXECUTIVE CONSULTANTS

MARKUS GEHRT

Rochus Mummert Executive Consultants GmbH

ABC-Straße 10, 20354 Hamburg, Tel.: 040 - 35 96 311-20

E-Mail: Gehrt@RochusMummert.com, www.rochusmummert.com